

Profil Kai Pörschke



Berufserfahrung

- freiberuflicher Berater / Trainer und Business Coach
- Vertriebsleiter bei einer dt. Großbank
- Personaltrainer Management und Vertrieb
- Kundenbetreuer / Bankberater

Branchenkompetenz

- Banken
- Erfahrungshintergrund in diversen Branchen aufgrund Tätigkeit im Firmenkundenbereich einer Bank

Themenschwerpunkte

- Vertriebstrainings / Neukundengewinnung
- Bindung High Potentials in Zeiten des Fachkräftemangels
- Motivstrukturgespräche
- Change Management / Teamentwicklung

Zur Person

Jahrgang 1976
Verheiratet, 2 Kinder
Diplom-
Bankbetriebswirt
Langjährige Trainings-
u. Führungserfahrung
Dozententätigkeit

Sprachen

Deutsch
Englisch

Projekterfahrung

- Konzeption und Umsetzung nachweislich erfolgreicher Trainingsmaßnahmen für Vertriebsmitarbeiter / Führungskräfte
- Entwicklung Neukundengewinnungsprogramme / CRM
- Zusammenlegung von Vertriebseinheiten im Rahmen eines Fusionsprozesses
- Moderation Change Management Workshops
- Konzeption / Einführung und erfolgreiche Umsetzung Talentmanagementprogramm
- Projektleitung Businesskunden-Bereich
- Organisations- und Persönlichkeitsentwicklung

