

# Manuela Studtrucker

*Coaching Concepts Partner*

- Business-Trainerin und Coach
- Vertriebs- und Prozess-Beraterin
- Performance Development Beraterin

*Wenn Du ein Schiff bauen willst,  
dann trommle nicht Menschen zusammen,  
um Holz zu beschaffen, Aufgaben zu vergeben  
und die Arbeit zu verteilen,  
sondern lehre die Menschen die Sehnsucht  
nach dem weiten endlosen Meer.  
(Antoine de Saint Exupéry)*



## Meine Themen als Trainer, Berater und Coach

- Transformation im Vertrieb
- Teamentwicklung
- Organisationsentwicklung
- Führungskräfteentwicklung

*Ich helfe Führungskräften dabei, mit neuen Methoden motivierte, leistungsstarke Teams zu entwickeln.*

### Vertrieb:

- Der verkaufsaktive Innendienst
- Prozessoptimierung durch CRM, DMS & Co.
- Schlagkräftig durch digitale Prozesse

### Teamentwicklung:

- Zeit- und Selbstmanagement
- Konflikte erkennen und aktiv lösen
- High Performance Teams mittelfristig entwickeln

### Change Management:

- Entwicklung und Umsetzung von Veränderungsprozessen
- Führung in Veränderungsprozessen

### Führung:

- Führung im Zeitalter New Work
- Persönlichkeitsentwicklung
- Führungskommunikation



## Branchenhintergrund & Erfahrungsprofil

- 27 Jahre Vertriebserfahrung im Innen- und Außendienst in den Branchen: Medizintechnik, IT Dienstleistung, Telekommunikation, Automobilindustrie, Elektronik und Sicherheitsdienstleistung
- 10 Jahre Führungserfahrung mit Fokus auf Veränderungsmanagement und Prozessoptimierung im Mittelstand
- Langjährige Erfahrung im Mitarbeitercoaching mit Fokus Kundenkommunikation und Zielerreichung
- Langjährige Erfahrung im Kundencoaching

## Zertifizierungen & Qualifikationen

- Business Trainerin
- Performance Development Trainerin
- Staatl. Gepr. Wirtschaftsassistentin Industrie
- Führen im Change
- Wertschätzende Kommunikation (Rosenberg)
- Der verkaufsaktive Innendienst

8x Awards für Training, Beratung und Coaching

**Our mission is people.**